

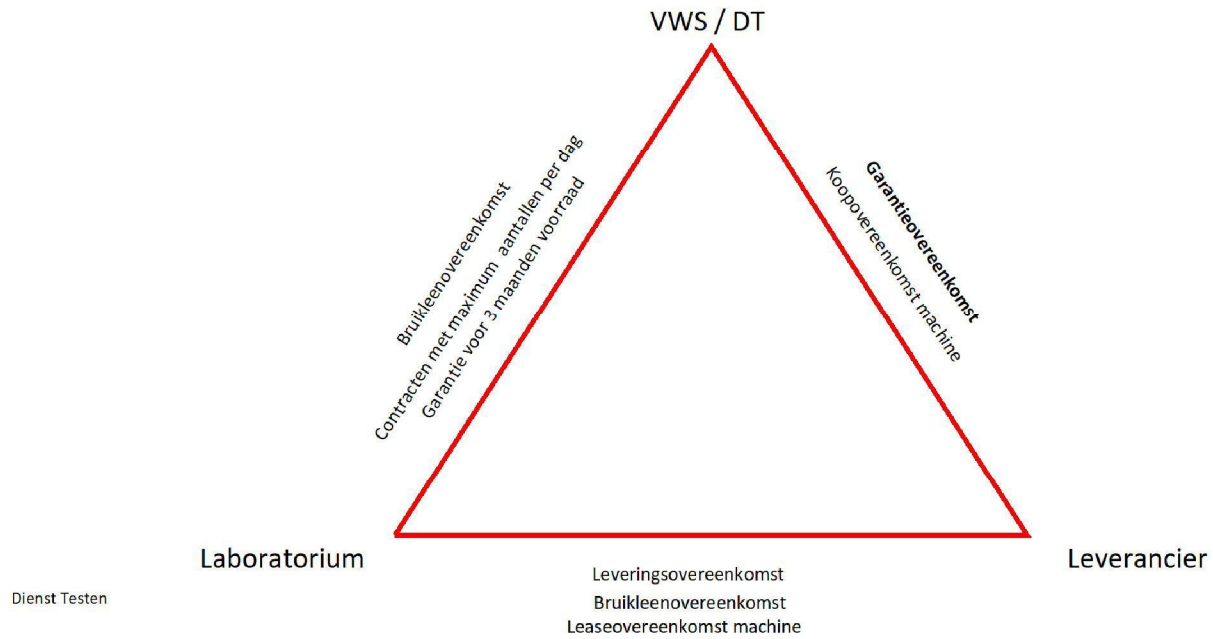


Garantieovereenkomsten Verbruiksartikelen

Dienst Testen

5.1.2e

Garantieovereenkomsten



Aanleiding

- Naar aanleiding van de schaarste in 2020 in de Corona test materialen heeft het LCH apparatuur en kits (reagentia voor het testen) ingekocht.
- Het sterke vermoeden is dat leveranciers zonder deze garanties niet bereid waren om test materialen voor Nederland in voorraad te houden en daarom zijn door de Minister garanties afgegeven op afname van verbruiksartikelen.
- Noodzaak om in de winter veel testen beschikbaar te hebben.

Dit is gedaan in 3 aanbestedingen en heeft geleid tot:

1. Landelijke garantieovereenkomsten voor verbruiksartikelen afgenomen door laboratoria met bestaande PCR apparatuur. Periode: maart t/m december 2020.
2. Maart/april 2020. Bruikleenovereenkomsten met laboratoria voor PCR apparatuur (deels gekocht door VWS en deels bruikleen van apparatuur fabrikanten) en landelijke garantieovereenkomsten met leveranciers van verbruiksartikelen. Periode: maart/april 2020.
3. Bruikleenovereenkomsten met laboratoria en garantieovereenkomsten met een afnamegarantie per machine. De apparatuur uit de aanbesteding is op basis van een bruikleenovereenkomst tussen laboratorium en leverancier geplaatst, waarbij de kosten van de apparatuur en onderhoud voor 6 maanden verdisconteerd in de prijs van de verbruiksartikelen zou worden terugverdiend. Periode: juli/augustus 2020.

Ondanks de oproep aan het publiek zich vooral te laten testen is het aantal uitgevoerde testen erg achtergebleven bij de verwachting. Nu de overeenkomsten aflopen vragen de leveranciers om op basis van de afgegeven garanties **133 miljoen euro** af te rekenen.

Garantieovereenkomsten

	Leverancier	Status	Einddatum garantieovereenkomst	Contractueel overeengekomen garantie (aantal testen)	Werkelijk afgenomen aantal testen t/m 30 april 2021 (aantal testen)	Vershil werkelijke afname en garantie per 30 april (aantal testen)	Financiële verplichting na afloop contract bij aantal testen per 30 april (C)	Financiële verplichting na onderhandeling
Open House	Hamilton		Tussen 1-5 en 17-7					
	*cijfers t/m 17-3							
	ThermoFisher (open house)		31-3-2021					
	GC Biotech		31-5-2021					
	*cijfers t/m 31-3							
	BD		31-3-2021					
Overig	Abbott		31-3-2021					
	Accuramed		31-3-2021					
	Hologic		31-9-2021			5.1.2b		
	Perkin Elmer		31-5-2021					
	Roche Cobas 6800/8800		30-4-2021					
	Roche Cobas Liat		30-4-2021					
	Roche MagNaPure		30-4-2021					
	Siemens		31-5-2021					
ThermoFisher		Onbekend / n.v.t.						
	Totaal							

¹Gecontracteerde capaciteit verbruiksartikelen per December was 5.1.2b per dag, werkelijke afname is gedaald sinds januari naar 5.1.2b per dag in maart.

Dienst Testen

Voorstel afhandeling garantieclaims

- a) De garantie eindigt en partijen met een garantieclaim minder dan 2 miljoen euro komen overeen dat er geen of gedeeltelijk afgerekend wordt.

- b) De garantie eindigt en er is geen reële basis om de verplichting niet na te komen.

- c) De garantie eindigt en voor partijen met een garantieclaim van meer dan 2 miljoen euro lijkt een basis voor het niet afrekenen van ongebruikte verbruiksartikelen.
 - Gezien de hoge bedragen van de garantieclaims additionele juridische support (second opinion)
 - Verzoek is mandaat voor juridische procedure, wetende dat dit de volgende risico's met zich meebrengt:
 - Leverancier besluit niet langer te leveren
 - Juridische kosten
 - Imago schade VWS en leverancier

- Verzoek is mandaat om tot 2 miljoen euro per leverancier overeen te komen
- Definitieve besluitvorming gedurende deze trajecten door directie Dienst Testen

Besliskader (wat gaan we doen en wanneer gaan we over op welke stap?)

1. **Onderzoek doen naar context bedrijf**
 - Wat voor bedrijf is het?
 - Wat hebben ze al aan de overheid verdiend? Welke opdrachten zijn er in het verleden de kant van de leverancier op gegaan (antigee- en zelftesten)?
 - Heeft de machine gedurende de looptijd naar behoren gewerkt?
2. **Oriënterend gesprek met leverancier**
 - Wijzen op maatschappelijke verantwoordelijkheid
 - Onderzoeken hoe de leverancier erin staat
 - Geen, gedeeltelijke of gehele afrekening --> Mandaat
 - Mogelijkheden onderzoeken tot artikelen kopen voor het openstaande bedrag waar tekorten op zitten
3. **Juridische stappen**
 - In gebreke stellen
 - Verschillende zwaartes afhankelijk van welke positie we hebben
 - Standpunten toetsen bij tweede jurist om kans en in te schatten
4. **Betalen**
 - Innemen en schenken of verkopen voor een lage prijs aan ontwikkelingslanden
 - Innemen en doorverkopen aan laboratoria (die deelnemen aan de aanbesteding, maar ook die daar niet aan deelnemen)
 - Mag dit juridisch? Zo niet, risico groot dat er veel verbruiksartikelen verloren gaan. --> Second opinion landsadvocaat

Hoe nu verder

- Risico: Follow the money
- Spanningsveld: niets onderhandeld vs. Leveranciers uitgeknepen. Welk imago wil VWS hebben?
- Mogelijkheden inzetten verbruiksartikelen tijdens aanbesteding --> Advies Landsadvocaat
- Noodvoorraad opbouwen --> in combinatie met pooling (prevalentie onder 5%)
- Is juridisch traject wenselijk gezien risico's van publicatie/media?
 - Hoe ver kunnen we gaan in een juridisch proces?
- Hoe nu verder:
 - Memo / nota ter besluitvorming --> Mandaat tot 2 miljoen euro per leverancier
 - Starten verkennend gesprek