

## Mini business case

Betrokken partijen	L-Mesitran. Normaliter: Marketing + Sales medische producten + Klinische evaluaties  L-Mesitran is voor 80% eigendom van SION Medical, een Israelische Leading manufacturer of medical supplies.	Levertijd	wk19
Korte beschrijving aanbod	FFP2 mondkapjes - 5.000k  Op basis van 1 productielijn. Optie tot nog 1 productielijn	Kwaliteit	NEN-EN 149:2001+A1:2009, kapje moet nog getest, gecertificeerd worden.
Nederlandse productie keten	Gedeeltelijk. Machines uit China, Grondstoffen uit Israel, Nederland en rest van EU.	Betrouwbaarheid	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Redelijk hoog, intentie is om NL te helpen in crisistijd maar wel een commercieel oogpunt om langere tijd met productie door te gaan.</li> <li>➤ Zelf minimale inleg, voornamelijk kapitaal uit eerste aanbetaling na order plaatsing.</li> </ul>
Prijs	5.1.1c EURO/kapje – ex transportkosten.  Grondstoffen + overige kosten (inkoop + transport) machines op basis van openboek ivm hoge variatie in prijs.	Risico's inchatting	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Productielijnen (1x) nog niet gereed in China. Machine + grondstoffen vertraagd door transport -&gt; <b>Vertraging</b></li> <li>➤ Certificering/ testen nog niet gedaan -&gt; <b>Vertraging</b></li> <li>➤ Prijs kan stijgen indien grondstoffen duurder worden -&gt; <b>Hogere kosten</b></li> <li>➤ Geen productie-ervaring</li> <li>➤ Mogelijkheid tot SC van PP Meltblown materiaal via SION</li> </ul>
Hoeveelheid	250.000 kapjes/week (max capacity)	Benodigheden / voorwaarden	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Inkoopgarantie van 5.000k stuks</li> <li>➤ Hulp bij AF machines vanuit Shanghai (KLM)</li> <li>➤ Aanbetaling van 5.1.1c EURO</li> </ul>