

volgende overzicht voor je gemaakt.

Het LCH werk samen met diverse commerciële partijen.

Het LCH wil daar open en transparant over zijn.

Voor een goede indeling en typering van deze partijen zijn er vier verschillende soorten te onderscheiden:

1. **Supply chain partners**: partijen die echt als samenwerkingspartner van het LCH functioneren zonder winstoogmerk. Ze nemen niet alleen fysiek deel in het LCH middels mensen, maar stellen ook hun professionele netwerken ter beschikking om materialen naar Nederland te krijgen (Skyteam/KLM) of binnen Nederland te distribueren (OneMed/QRS & Mediq).
2. Er zijn **experts** die middels hun kennis en ervaring een actieve bijdragen leveren aan het LCH vanuit een consultant rol. Voorbeelden: Brocacef, BCG, Accenture, Vintura, Reputatiegroep, Post NL. Vanuit deze organisaties zijn er één of meerdere mensen aangesloten bij het LCH.
3. Er zijn **productiepartners**: externe partijen waarmee het LCH productie opzet in Nederland. Deze zijn echter geen onderdeel van het LCH (Voorbeelden: Shell, DSM).
4. Het LCH heeft meer dan 50 **leveranciers** waarvan het producten inkoop. Deze zijn uiteraard geen onderdeel van het LCH.

Bovenstaande lijst van namen is regelmatig aan verandering onderhevig. Het LCH staat bovendien open voor iedere partij die met een goed voorstel/idee een waardevolle bijdrage kan leveren.

Behalve bovenstaande commerciële partners werkt het LCH samen met een groot aantal partijen uit de publieke sector om kennis en ervaring te bundelen. Denk aan o.a. defensie (voor vb logistiek), de NFU (diverse academische ziekenhuizen), RIVM, ZonMW en GGD GHOR.

Hopelijk werkt bovenstaand overzicht om vragen over het LCH op een goede manier te kunnen beantwoorden.

Groeten, 5.1.2e