

To: [5.1.2e]@mindef.nl [5.1.2e]@mindef.nl
Cc: [5.1.2e] [5.1.2e]@nfu-inkoop.nl; [5.1.2e] [5.1.2e]@amsterdamumc.nl
From: [5.1.2e]
Sent: Sat 5/23/2020 11:11:14 AM
Subject: RE: Lijstje beschermende middelen
Received: Sat 5/23/2020 11:11:14 AM

[5.1.2e]

Dank voor jouw bericht.

Ik snap de praktische aanpak die de voorkeur van de uitvoerders heeft.

Hierover wil ik met [5.1.2e] nog even afstemmen.

Zal dat komende week doen.

Dit hoeft uitlevering aan jou/jullie niet in de weg te staan.

Denk zelf dan aan: recht op terugkoop(als dat nodig mocht zijn) of mogelijke ruil met andere producten zoals bijvoorbeeld isolatiejassen (Wederom als dat nodig mocht zijn). Een soort van hypotheek.

Zodat duidelijk is dat beschermingsmiddelen voor de zorg beschikbaar blijven voor de zorg.

Wat betreft jouw inbreng van aanvoer vanuit bijvoorbeeld Duitsland;

Dank voor de info. Daarover zal ik spreken met [5.1.2e]

hartelijke groet, [5.1.2e]

Verzonden met BlackBerry Work
 (www.blackberry.com)

Van: [5.1.2e]@mindef.nl <[5.1.2e]@mindef.nl>

Datum: vrijdag 22 mei 2020 9:51 AM

Aan: [5.1.2e] <[5.1.2e]@minbzk.nl>

Onderwerp: Lijstje beschermende middelen

Beste [5.1.2e]

Fijn dat onze contacten goed zijn en dat we elkaar kunnen helpen en aanvullen.

Ik had [5.1.2e] woensdag na onze call al een email gestuurd, maar kan mij voorstellen dat hij ook eens een dagje rust wil.

Komende week gaan we de door LCH geleverde mondkapjes verstrekken aan cruciale beroepen in NL aan de hand van een priolist LOT C. Daarvan geef ik via Lasaulec (onze contractleverancier) LCH een overzicht van aantal en soort per klant voor het archief; je weet maar nooit.

Nadat [5.1.2e] en ik de overdracht van de mondkapjes aan het uitvoerend niveau hebben overgelaten zijn er afwijkingen van hetgeen we samen hebben afgesproken en gecommuniceerd.

Wij zouden dezelfde aantal en soort mondkapjes weer terug leveren.

Binnen het uitvoerend niveau LCH is voorgesteld de mondkapjes tegen jullie prijs te verkopen aan mijn contractleverancier, die ze met deze prijs +5% gaat doorverkopen. Dit is logistiek en qua beheersbaarheid voor LCH het simpelste; er is volgens hen genoeg voorraad en dan hoeven ze de terug te geven partij niet te hebben, wijken ze niet af van de rest en hoeven ze deze niet apart te keuren. Natuurlijk vind ik dat op zich prima.

Maar wij hebben anders gecommuniceerd en ik wil niet hebben dat je hierdoor ooit problemen krijgt.

M.i. Zijn er 3 opties:

- Lasaulec verkoopt LCH mondkapjes door aan LOT C klanten tegen onze toekomstige prijs mondkapjes die wij retour geven aan LCH (wij zitten in BRD op ruim 5.1.1c excl transport);
- LCH verkoopt ze en hoeft ze niet terug;
- LCH is bereid later onze mondkapjes tegen onze prijs terug te kopen.

Mij gaat het over transparantie en gezamenlijk af te stemmen woordvoering. Ik vind alle opties verdedigbaar. Als we er samen maar een goed gevoel bij hebben. Ik verneem wel hoe we samen gaan varen. Als we ooit extern moeten uitstralen dat wij het "geregeld" hebben zoals afgesproken, dan is dat voor mij een optie.

Mijn algemeen probleem is dat ik geen grote opdrachten tot inkoop Rijk krijg (politiek, rantsoen), maar wel aanbiedingen, die pas echt interessant worden bij grote bestellingen.

Zo kan ik met DMO partners in BRD (Bundeswehr en marktpartijen in de wapenindustrie) gebruik maken van verschillende aanbiedingen, waarbij ook andere Europese landen aangesloten zijn. Het betreft deels BRD kapjes en deels China. Binnen 4 weken kan ik een flinke hap krijgen uit bijv wekelijks 5 miljoen mondkapjes verschillende soorten. Maar ik heb onvoldoende vraag en kan niet onderhandelen; ik betaal dus voor een eenmalige partij van bijv 350.000 stuks nu ruim 5.1.1c kwijt.

Mochten we in Europa een 2e piek krijgen, dan staan we weer in de rij tussen alle andere landen en gaan we weer naar China. We kunnen continuïteit in het aanbod creëren, maar moeten we in deze periode wel willen en kunnen handelen; we zouden hoeveelheden in de toekomst kunnen reserveren voor het LCH; ik heb zelf vooralsnog onvoldoende vraag. Misschien heb ik jouw belangstelling gewekt.

Een overzicht van mogelijkheden in BRD:

Zoals eerder gesteld, mocht er vanuit NL ook interesse zijn om aan te sluiten op het Duitse initiatief, wil ik dit uiteraard graag met jullie oppakken.

Kortom, mochten jullie meer informatie willen hebben over onderstaande producten, dan weten jullie mij te vinden.

Fijne avond,

- Atemschutzmaske FFP3 - Adembeschermingsmasker FFP3
- Atemschutzmaske N95 - Adembeschermingsmasker N95
- Atemschutzmaske FFP2 oV - Adembeschermingsmasker FFP2 oV
- Atemschutzmaske FFP2 mV - Adembeschermingsmasker FFP2 mV
- Atemschutzmaske OP Maske - Adembeschermingsmasker OP-masker
- Schutzkittel, steriel - Beschermend kleed, steriel
- Schutzhauben OP, steril - Beschermkap OP, steriel
- Schutzanzüge - Beschermende pakken
- Schutzhandschuhe - beschermende handschoenen
- Schutzbrillen - veiligheidsbril
- Schutzschild - schild
- Händedesinfektion, flüssig - Handdesinfectie, vloeibaar

Groetjes, 5.1.2e

Dit bericht kan informatie bevatten die niet voor u is bestemd. Indien u niet de geadresseerde bent of dit bericht abusievelijk aan u is toegezonden, wordt u verzocht dat aan de afzender te melden en het bericht te verwijderen. De Staat aanvaardt geen aansprakelijkheid voor schade, van welke aard ook, die verband houdt met risico's verbonden aan het elektronisch verzenden van berichten.

This message may contain information that is not intended for you. If you are not the addressee or if this message was sent to you by mistake, you are requested to inform the sender and delete the message. The State accepts no liability for damage of any kind resulting from the risks inherent in the electronic transmission of messages.